Mal for forretningsplan

for frilansere og selvstendig næringsdrivende i media og kommunikasjon

**Om deg**

Navn:

Adresse:

Telefon:

Evt. nettadresse

Evt. Linkedin:

**Profiltekst:**

*Skriv her din forretningsidé om 4-5 linjer, hva kan du gjøre og hva tilbyr du kundene dine?*

**Dine ressurser:**

*Skriv hvilke ressurser du har, for eksempel:Hva er din utdannelse og din tidligere erfaring i bransjen?*

*Hvordan er din økonomiske situasjon?*

*Hva er din kunnskap om kunder/potensielle kunder?*

*Hvordan er nettverket ditt?*

**Ditt produkt / ytelse:**

*Beskriv dine ulike tjenester så tydelig som mulig. Del dem inn i produkter, for eksempel artikler, råd osv.*

Produkt 1:

Produkt 2:

Produkt 3:

Osv…

**Kundene dine:**

Nåværende kunder: *Skriv kunder her du allerede har løst oppgaver for*

Potensielle kunder: *Skriv en liste over 5-10 kunder du vil løse oppgaver for*

**Konkurrentene: Beskriv** *konkurrentene her, hvem er de, Hva kan de, Hva er deres priser og hvordan er kundenes oppfatning av dem? Hvordan skiller du deg?*

**Salg og markedsføring:**

*Skriv her hvordan du ønsker å markedsføre deg selv og din bedrift, og når du ønsker å gjøre det. Lag en liste, f.eks:*

* *Nettsted*
* *Nyhetsbrev*
* *Sosiale medier*
* *Nettverkskontakt*
* *Visittkort*
* *Oppsøkende salg via telefon og påfølgende post*
* *Oppsøkende salg på konferanser etc.*
* *Osv.*

**Dine forsikringer:**

*Skriv her hvilke forsikringer du vil ta ut og lage en liste, for eksempel:*

* *Sett inn eksempel tilyd NJ forsikring*
* *Utstyr forsikring*
* *Reiseforsikring*
* *Helseforsikring*

**Drift og administrasjon:**

*Skriv hvilke administrative oppgaver som vil tilhøre arbeidslivet ditt som frilanser/selvstendig næringsdrivende, for eksempel regnskap og regnskap, sende regninger, gjøre regnskap /selvangivelse, innkjøp og oppdatering av programmer og utstyr, etc.*

*Hvem skal utføre oppgavene og når?*

**Arbeidsplassen din:**

*Skriv her hvor du vil gjøre jobben din – hjemme, i kontorsamfunnet eller?*

**Dine investeringer:**

*Skriv her hvilke store kjøp du ønsker å gjøre i det første året som frilanser / selvstendig næringsdrivende, lage en liste etter prioritet*

**Finansiering:**

*Skriv her,hvordan* *vil* du overleve *oppstartsfasen, har du besparelser, deltidsbetalt arbeid, få utgifter, noe annet? Hvor mye penger kan du tjene?*

**Tidsskalaen:**

*Når ønsker du å vurdere din beslutning om å bli frilanser/selvstendig næringsdrivende? Skriv en dato her.*

*Hva er det verste scenariet? Kan du takle hvis det skjer – og hvordan vil du gå videre?*

**Mentor eller sparring partner:**

*Har du en hjelper du kan sparre med? Skriv inn kontaktinformasjon her. Hvordan og hvor ofte holder du kontakten?*

**Ditt estimerte frilansbudsjett:**

|  |  |
| --- | --- |
| *Gjør et estimat av inntekt og utgifter i ett år:*  **Inntekter fra arbeidsledighet/ansatt** | |
|  | Hele året |
| Inntekter fra (supplerende) daglige kvoter: |  |
| Inntekter fra alm. ansatt/deltidsjobber: |  |
| Aa |  |
| **Totalinntekt i tillegg til frilans:** |  |
|  |  |
|  |  |
| **Inntekt som frilanser/selvstendig næringsdrivende:** |  |
| Salg av produkter / tjenester |  |
|  |  |
| **Totale inntekter:** |  |
|  |  |
| **Utgifter, f.eks.** |  |
| Kontorleje |  |
| Telefon + internett |  |
| Bil + kjøring |  |
| Reise og transport |  |
| Utstyr, bruksområder |  |
| Kontorhold, havn |  |
| Regnskapsfører / regnskapsfører / advokat / råd |  |
| Forsikring / fagforening / a-boks |  |
| Abonnementer |  |
| Kurs/kontinuerlig opplæring |  |
| Markedsføring |  |
| Osv. |  |
|  |  |
| Totale utgifter: |  |
|  |  |
| **Resultat /lønn (inntekt - kostnad)** |  |
|  |  |